COMPANY PROFILE

01. **TENTANG OYO ROOMS**
Halaman 5

02. **OYO DI INDONESIA**
Halaman 13

03. **KEUNGGULAN LAYANAN KAMI**
Halaman 21

04. **MENGAPA MEMILIH OYO?**
Halaman 29

OYO 128 MUTIARA SUITES

JAKARTA

01.

TENTANG OYO ROOMS

Kami adalah jaringan perusahaan perhotelan terbesar di Asia Selatan

Dibentuk pada tahun 2013 oleh Ritesh Agarwal, OYO Hotels saat ini telah berkembang pesat dan hadir di berbagai negara.

OYO hadir untuk membantu hotel-hotel mengembangkan bisnis, meningkatkan okupansi, dan memaksimalkan keuntungan.

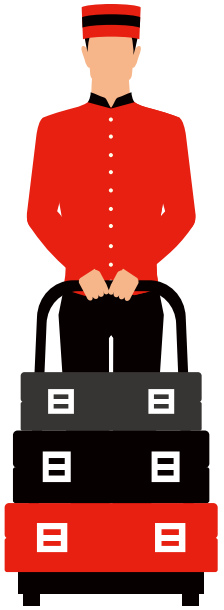
Berawal dari 1 hotel pada bulan Mei 2013, OYO berhasil menjangkau sebanyak 8.500+ hotel di berbagai kota.

Melalui suntikan dana awal dari SoftBank sebesar $100 juta, hingga saat ini, OYO telah menghadirkan 12.000+ hotel eksklusif dengan jumlah total 330.000+ yang tersebar di 500+ kota, dan kami terus mengembangkan bisnis kami dengan membantu mengembangkan bisnis dari banyak pemilik properti untuk bergabung dalam satu nama besar yang tanpa henti melakukan ekspansi untuk memastikan terpenuhinya kebutuhan atas hotel berkualitas dengan biaya yang terjangkau.

11
HOTEL
tahun 2013

4.496
HOTEL
tahun 2015

12.986
HOTEL
tahun 2017



22.342
HOTEL
SEKARANG

OYO 171 LOTUS ART GARDEN HOTEL

BANDUNG

OYO menciptakan pengalaman menginap yang unik dan berkesan di manapun tamu kami berada.

Misi kami:

- **Menghadirkan ruang tinggal berkualitas yang terstandardisasi yang mudah ditemukan dengan harga yang terjangkau.**
- **Membantu mengembangkan bisnis dan meningkatkan keuntungan sebuah properti menggunakan teknologi kami.**

OYO 274 MY DREAM VILLA RESORT & SPA

BALI

02.

OYO DI INDONESIA

Sejak tahun 2018, OYO telah berkembang pesat di Indonesia.

1
HOTEL
di Februari 2018

3
HOTEL
di April 2018

13
HOTEL
di Juli 2018

117
HOTEL
di Oktober 2018

243+
HOTEL
SEKARANG

OYO 289 HOTEL DALWA SYARIAH

PASURUAN

Indonesia merupakan negara dengan populasi terbesar keempat di dunia, dan terbesar ketiga di Asia.

Melakukan ekspansi ke Indonesia berarti sama saja dengan menguasai hampir separuh populasi global. Hal ini lah yang coba dilakukan OYO Hotels sebagai perusahaan perhotelan terbesar di India untuk membantu sektor pariwisata di Indonesia.

Berdasarkan WTTC (World Travel and Tourism Council), pertumbuhan sektor pariwisata Indonesia menduduki peringkat ke 9 di dunia. Perkembangan pariwisata di Indonesia yang cukup pesat memicu OYO untuk ekspansi ke Indonesia dan membantu sektor pariwisata, khususnya pada industri perhotelan, serta memudahkan para pelancong untuk mencari tempat penginapan yang berkualitas dengan harga terjangkau.

Kami didukung oleh investor-investor ternama di Asia.

Grab

US$100 million

“Grab’s investment takes capital raised by the fast-growing hotel room aggregator in the funding round to up to $900 million.”

Sumber: Reuters.com

Softbank, Lightspeed, Sequoia Capital

US$1 billion

“OYO’s unique value proposition and outstanding growth over the last few years gives us the confidence that OYO can scale, innovate and continue to offer an intuitive customer experience, curated for different markets,”

- Justin Wilson, Director, Softbank Investment Advisers

Sumber: Reuters.com

OYO 202 KUWERA INN

BANDUNG

03.

KEUNGGULAN LAYANAN KAMI

01. Membantu pengembangan properti Anda

Properti OYO merupakan contoh nyata dari pengembangan dan transformasi properti secara berkualitas dengan jumlah investasi minimum yang telah dilakukan pada lebih dari 1.000 properti.

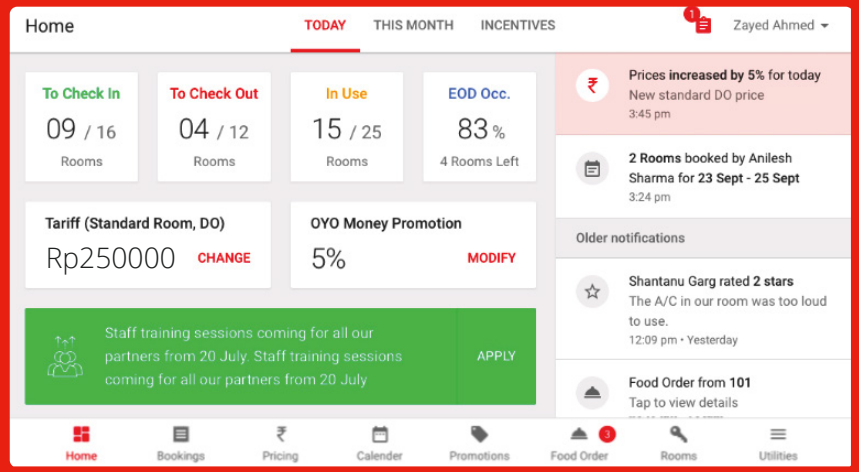
Tim transformasi kami terdiri dari 100 ahli yang selalu mengembangkan properti OYO menjadi lebih baik dari waktu ke waktu. Kami juga bekerja sama dengan vendor yang dapat membantu proses transformasi menjadi lebih efisien (20-30%).

02. Memaksimalkan tenaga operasional properti Anda

OYO Captain adalah tenaga ahli dari kami yang akan membantu properti dalam menghadapi permasalahan operasional seperti:

> *Negative feedback* dari pelanggan.
> Melatih karyawan untuk menggunakan teknologi dan memastikan staf dapat memberikan pengalaman kepada pelanggan yang sesuai dengan standar OYO.
> Melakukan audit secara rutin untuk memastikan pemeliharaan fasilitas dan mencegah kebocoran laporan keuntungan.

03. Menyediakan layanan teknologi yang canggih



OYO OS

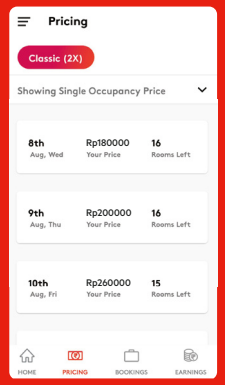
Sistem Manajemen Hotel yang canggih dan mudah untuk digunakan.

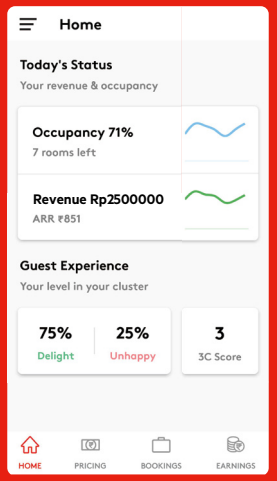
- Reservasi kamar
- Operasional kamar
- Manajemen pengadaan

CO OYO

Aplikasi yang mempermudah pemilik properti dalam memantau jalannya hotel.

- Status properti
- *Current pricing*
- Penjualan kamar

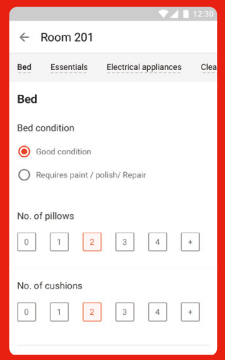


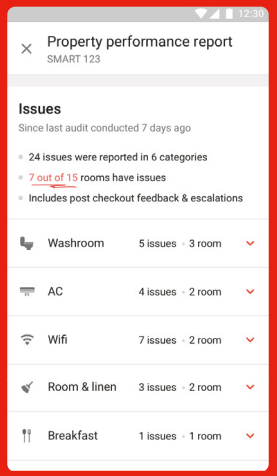


KRYPTON

Aplikasi AGM yang membantu proses audit hotel.

- Performa properti
- Status kamar
- Pembaruan kondisi kamar





04. Memaksimalkan pendapatan properti Anda

Melalui sistem *dynamic pricing,* kami membantu mengatur harga kamar sesuai dengan permintaan di area properti Anda, sehingga dapat meningkatkan persentase okupansi properti Anda. Dengan meningkatnya okupansi, kami dapat menjamin kenaikan harga rata-rata properti Anda.

05. Memaksimalkan penjualan kamar properti Anda

OYO akan menjual properti Anda melalui berbagai kanal penjualan, di antaranya adalah aplikasi dan website OYO, 11 *online travel agent*, dan melalui tim *micromarketing* (*offline sales*) kami. Dari berbagai kanal tersebut, kami dapat membantu properti Anda untuk meraih pelanggan dari berbagai segmen pasar.

OYO 119 BELVENA HOTEL

JAKARTA

04.

MENGAPA MEMILIH OYO?

01. Meningkatkan Pendapatan Anda

Teknologi *dynamic pricing* OYO memastikan jangkauan pendapatan yang lebih luas. Bekerja sama dengan agen perjalanan domestik dan internasional, OYO terbukti dapat meningkatkan pendapatan properti anda kedepannya.

02. Melindungi Bisnis Anda

Setiap bisnis mengalami pasang surut, dan di sinilah OYO berperan dalam memastikan keberlangsungan bisnis anda. Dengan akses distribusi OYO, kami membantu meningkatkan pendapatan anda secara konsisten.

03. Membuat Properti Anda Berbeda dari Properti Lainnya

Kami akan membuat properti anda tampil berbeda dan lebih menarik sehingga meningkatkan keinginan pelanggan untuk memilih properti anda. Tim transformasi OYO akan membantu memberi tampilan baru kepada properti anda dengan biaya terjangkau.

04. Transparansi Penuh

Transparansi merupakan salah satu komponen penting dalam kerjasama di antara anda (pemilik properti) dan OYO. Anda akan mendapatkan laporan harian dan bulanan yang memungkinkan anda untuk melakukan proses audit internal dan mengontrol perkembangan bisnis anda.

05. Membangun Reputasi Properti Anda

OYO percaya bahwa setiap properti memiliki keunikannya tersendiri dan dapat menarik pelanggan dengan kriteria yang beragam. Karena itu, kami tidak akan merubah karakteristik properti anda, melainkan membuatnya menjadi lebih menarik secara *online* maupun *offline*.

06. Memaksimalkan Waktu Anda

Tim OYO bekerja 24/7 dan OYO Captain akan secara konsisten membantu mengurus properti anda, sehingga anda dapat memiliki lebih banyak waktu untuk mengurus bisnis lain ataupun menikmati waktu bersama keluarga dan teman-teman anda.

07. Peningkatan Nilai Aset

Tim audit kami akan membantu mengidentifikasi masalah yang ada sebelum hal tersebut menimbulkan biaya berlebih dalam anggaran bisnis anda. Hal ini akan memastikan stabilitas bisnis anda serta membantu meningkatkan nilai aset properti anda.

PT OYO Rooms Indonesia

WeWork Revenue Tower, lt. 20, SCBD

Kebayoran Baru, Jakarta 12190